

- **Aardgasverkoop: lichte stijging (+ 2,4%)**
 - **In België dalen de verkoop aan de distributie (- 2,7%) en de rechtstreekse verkoop aan industriële klanten (- 5,8%), in een aardgasmarkt die versneld opengaat en onderhevig is aan een grote concurrentiële druk.**
 - **Groei volledig te danken aan de verkoop buiten België en de arbitrageverkoop (+ 6,3%).**
- **Resultaten**
 - **Sterke stijging van het nettoresultaat (216 miljoen €) dankzij de competitieve positie van Distrigas en een samenloop van gunstige marktomstandigheden**
 - **Voorstel tot nettodividend per aandeel: 108,24 €**

Inhoud

1. Aardgasverkoop	1
2. Competitiviteit van de aardgasprijzen in Europa	4
3. Geconsolideerde resultaten	5
4. Markante feiten	7
5. Versnelde opening van de aardgasmarkt	8
6. Onafhankelijke bestuurders	8

1. Aardgasverkoop

Ondanks de moeilijke conjunctuur en de versnelde opening van de Belgische aardgasmarkt heeft Distrigas voor de derde maal op rij de kaap van 20 miljard verkochte m³ overschreden. Het verlies van marktaandeel op de thuismarkt wordt ruimschoots gecompenseerd door een toename van de verkoop in West-Europa, een groeiende markt waarin Distrigas een aandeel van minstens 5% beoogt te behouden.

De aardgasverkoop is globaal met 2,4% gestegen in vergelijking met 2002.

De **verkoop in België** kende na een sterke stijging in het eerste semester, die vooral het gevolg was van de vrij strenge winter, een belangrijke daling. DISTRIGAS moest steeds meer en steeds agressievere concurrenten het hoofd bieden.

Tegenover de stagnatie van de verkoop op de thuismarkt (+ 0,3%) staan de schattingen van FIGAS, het Belgisch Verbond van de Gasnijverheid, dat het totale verbruik in België in 2003 met ongeveer 8% is gestegen.

Anderzijds blijft de **verkoop in het buitenland**, inclusief de arbitrage, maar toenemen (+6,3%), vooral in Frankrijk en Spanje.

Aardgasverkoop (in 1.000 MWh)	2003	2002	2003/2002	Aandeel in verkoop 2003
Distributiemaatschappijen	75.977	78.052	- 2,7%	28%
Rechtstreekse industriële klanten	50.962	54.100	- 5,8%	19%
Elektriciteitsproductie	44.382	38.733	+ 14,6%	16%
Verkoop in België	171.321	170.885	+ 0,3%	63%
Verkoop buiten België en arbitrage	101.206	95.224	+ 6,3%	37%
Totaal	272.527	266.109	+ 2,4%	100%
Totaal in miljard m ³ (1m ³ (n) = 0,01163 MWh)	23,4	22,9	+ 2,4%	

Verkoop in België: + 0,3%

Distributiemaatschappijen: - 2,7%

Deze categorie vertegenwoordigt de verkoop aan wederverkopers van aardgas ter bevoorrading van hun klanten (zowel uit de huishoudelijke, tertiaire en ambachtelijke sector als kleine en middelgrote ondernemingen) die aangesloten zijn op het distributienet.

De markt van de **huishoudelijke, tertiaire en ambachtelijke klanten** van de distributiemaatschappijen die door DISTRIGAS worden bevoorrad - het marktsegment dat het meest onderhevig is aan temperatuurschommelingen - steeg licht, dankzij de belangrijke volumes die tijdens de winter van 2003 werden gerealiseerd. Weliswaar was die laatste een van de koudste van de voorbije tien jaar, terwijl de winter van 2002 een van de zachtste was van het voorbije decennium. Als gevolg van de totale marktopening in Vlaanderen op 1 juli 2003, heeft de intense concurrentie geleid tot een daling van de verkoop aan dit segment gedurende het tweede semester.

De verkoop aan de distributiemaatschappijen voor de bevoorrading van hun **industriële klanten** is sterk gedaald in vergelijking met 2002. De belangrijkste reden hiervoor is de intrede van concurrenten in dit segment na 1 januari 2003, toen die klanten in Vlaanderen verkiesbaar werden.

Rechtstreekse industriële klanten: - 5,8%

Distrigas verkoopt rechtstreeks aardgas aan industriële klanten. Hoewel de meerderheid van hun sites verbonden is met het hogedruknet, levert Distrigas ook aan industriële klanten die aangesloten zijn op het distributienet.

Ook in dit segment is er een hevige concurrentie die eind 2003 resulteerde in een marktverlies van meer dan 20%.

Intussen werd dat nettoverlies van klanten aan de concurrentie wel licht gecompenseerd dankzij de gunstige concurrentiepositie van aardgas ten opzichte van andere brandstoffen en een lichte heropleving in de staalindustrie.

Elektriciteitsproductie: + 14,6%

De verkoop voor elektriciteitsproductie kende een belangrijke groei. De belangrijkste verklaring ligt in de gunstige concurrentiepositie van aardgas ten opzichte van andere brandstoffen. Onder meer steenkool is aanzienlijk duurder geworden.

Verkoop buiten België en arbitrageverkoop: + 6,3%

Distrigas zette haar groei op de West-Europese markten verder, vooral in Frankrijk, waar met Energie du Rhône (EDR) een commercieel samenwerkingsakkoord werd ondertekend voor de ontwikkeling van aardgasverkoop bij klanten van het type 'kleine en middelgrote industrieën'. Zij zijn verkiesbaar sinds de zomer van 2003. EDR, een gezamenlijke dochter van de Compagnie Nationale du Rhône (CNR) en Electrabel Frankrijk, neemt meer bepaald de prospectie van die verbruikers voor haar rekening en biedt hen de leveringscontracten voor aardgas van Distrigas aan. Het segment van de grote industriële klanten wordt verder rechtstreeks door Distrigas opgevolgd en bewerkt.

Ook de verkoop in Spanje kende in 2003 een gevoelige stijging, met de levering van 14 LNG-vrachten - goed voor een totaal van iets meer dan 1 miljard m³(n) - aan Spaanse terminals, voor rekening van plaatselijke energiemaatschappijen.

Distrigas heeft in 2003 verder aardgas geleverd aan energiebedrijven in Duitsland en Italië. De verkoop aan Soteg voor de bevoorrading van het Groothertogdom Luxemburg steeg eveneens in vergelijking met 2002.

De verkoop via arbitrage, vooral op de spotmarkten van Bacton en Zeebrugge, was minder hoog (-4%) dan in 2002, toen zij een uitzonderlijk niveau bereikten. Distrigas heeft toen namelijk aan diverse tradingpartners belangrijke hoeveelheden aardgas geleverd ter vervanging van Engels aardgas, toen het transport via de Interconnector tijdens de zomer was stilgelegd. Zo konden zij hun verbintenissen bij hun klanten op het continent verder nakomen.

2. Competitiviteit van de aardgasprices in Europa

In 2003 lag de aardgasprijs **in Europa** algemeen genomen gunstig ten opzichte van de andere brandstoffen en in de loop van het tweede semester daalde hij zelfs nog.

In België bleven de prijzen voor huishoudelijke, tertiaire en industriële klanten, net zoals de voorgaande jaren, erg competitief en behoorden zij zelfs bij de laagste van Europa.

De gunstige concurrentiële positie van de aardgasleveringen van Distrigas is vooral te danken aan de periodieke prijsheronderhandelingen in de langetermijncontracten alsook aan de flexibiliteit van het portfolio waardoor de bevoorrading kan geoptimaliseerd worden door aankoop en verkoop van aardgas op de kortetermijnmarkt.

3. Geconsolideerde resultaten

De commissaris heeft bevestigd dat de boekhoudkundige informatie die in dit persbericht is opgenomen geen aanleiding geeft tot enig voorbehoud en overeenstemt met de door de raad van bestuur goedgekeurde jaarrekening.

(in miljoen €)	2003	2002	Vershil (Δ)
Netto-omzet	3.882	3.606	276
Bedrijfsresultaat	308	94	214
Financieel resultaat	11	-5	16
Resultaat uit de gewone bedrijfsvoering	319	89	230
Uitzonderlijk resultaat	0	17	-17
Resultaat vóór belastingen	319	106	213
Belastingen	-103	-38	-65
Nettoresultaat van de ondernemingen waarop vermogensmutatie is toegepast	2	2	0
Geconsolideerd nettoresultaat	218	70	148
Aandeel van Distrigas	216	68	148
Aandeel van derden	2	2	0

Per aandeel (in €)	2003	2002	Vershil (Δ)
Geconsolideerd resultaat uit de gewone bedrijfsvoering	454,08	127,16	+ 326,92
Aandeel van Distrigas in het geconsolideerd nettoresultaat	306,94	96,22	+ 210,72

Consolidatiekring

In vergelijking met het vorige boekjaar werd de consolidatiekring niet gewijzigd. De hierna besproken resultaten omvatten dus de cijfers van Distrigas NV, die van de integraal geconsolideerde dochterondernemingen Distrigas & Co CVA, Finpipe ESV en Transfin NV, alsook die van ETAC BV en Distri Re, geconsolideerd volgens de methode van vermogensmutatie.

Omzet

De **aardgasverkoop** was in 2003 goed voor een omzet van 3.718 miljoen €, tegenover 3.460 miljoen € in 2002. Hij vertegenwoordigt daarmee ongeveer 96% van de totale omzet.

Die groei met 7,5% is vooral het gevolg van de grotere omzet uit aardgasverkoop buiten België (+28%).

In België is de omzet evenwel licht gedaald. De verkochte volumes in 2003 bleven nagenoeg op hetzelfde niveau als in 2002 terwijl de gemiddelde verkoopprijs voor alle klantensegmenten een lichte daling kende.

De **transitactiviteit** had op 31 december 2003 een omzet geboekt van 123 miljoen €, tegenover 113 miljoen € op 31 december 2002, of 3% van de totale omzet.

De omzetsijging uit deze activiteit met 9% ten opzichte van 2002 is vooral toe te schrijven aan de inkomsten uit nieuwe kortlopende contracten geassocieerd aan uitzonderlijke volumes Brits aardgas die tijdens de zomer via de Interconnector werden uitgevoerd.

De **overige activiteiten** hadden op 31 december 2003 een omzet gerealiseerd van 41 miljoen €, tegenover 33 miljoen € op 31 december 2002. De stijging is vooral te verklaren door de verhuring, vanaf februari 2003, van het methaanschip Berge Boston.

Bedrijfsresultaat

Het bedrijfsresultaat vertoonde in 2003 een belangrijke stijging ten opzichte van 2002, vooral dankzij de stijgende verkoop aan het buitenland maar ook dankzij een samenloop van gunstige marktomstandigheden, zoals het uitzonderlijk aantal leveringen aan Spanje, de arbitrage-operaties, het volume transit op korte termijn en tenslotte het hoge niveau van de spotprijzen op het einde van het jaar. De hoge spotprijzen leidden tot een hogere waardering van het gas in voorraad en de terugneming van voorzieningen eerder geboekt in het kader van een voorzichtig beheer van afnameverbintenissen in een geliberaliseerde markt en de voorbereiding van de conformiteit naar de IAS-normen.

De operationele kosten konden verminderd worden, vooral in het tweede semester van 2003.

Financieel resultaat

Ook het financieel resultaat van de Groep is verbeterd ten opzichte van 2002 enerzijds door de registratie van eenmalige financiële lasten die in 2002 binnen DISTRIGAS NV werden geboekt en door de structurele afbouw van de schuldenlast van Finpipe ESV.

Nettoresultaat

Het nettoresultaat bedraagt 218 miljoen € ten opzichte van 70 miljoen € in 2002.

Overeenkomstig de statutaire bepalingen wordt aan de Algemene Vergadering voorgesteld om een brutodividend toe te kennen van 144,32 € per aandeel. Dat is een nettodividend van 108,24 €.

De evolutie van het resultaat toont aan dat de marktopening voor DISTRIGAS, zoals voor alle andere handelsondernemingen, significante schommelingen van het resultaat meebrengt, en daardoor ook een grote onzekerheid schept omtrent de winstvooruitzichten.

4. Markante feiten

Januari 2003 – Levering van een nieuwe methaanschip

Distrigas en de Noorse reder Bergesen hebben in Zuid-Korea de *Berge Boston* gedoopt, een nieuwe methaanschip van 138 000 m³, bestemd voor het transport van LNG (vloeibaar aardgas). Dit schip is voor 51% eigendom van Bergesen en voor 49 % van Distrigas en werd op lange termijn gecharterd door Tractebel LNG North America LLC.

April 2003 – Commercieel partnerschap met Energie du Rhône

Commercieel samenwerkingsakkoord met Energie du Rhône (EDR) voor de ontwikkeling van aardgasverkoop in Frankrijk bij klanten van het type 'kleine en middelgrote industrieën', verkiesbaar sinds de zomer van 2003.

Juni 2003 – Beroep bij de Raad van State

Distrigas ging bij de Raad van State in beroep tegen de toepassing op de transitactiviteit van de gedragscode inzake de toegang tot de vervoersnetten voor aardgas. De maatschappij betwistte enkel het feit dat de gedragscode ook van toepassing zou zijn op aardgastransit (transport van grens tot grens), een handelsactiviteit die voor Distrigas zeer belangrijk is en waarvoor België op Europees vlak een sleutelpositie heeft verworven.

De vordering heeft geen invloed op het nationaal transport en verhindert de effectieve opening van de Belgische aardgasmarkt niet.

In januari 2004 heeft de Raad van State de schorsing bevolen van de toepassing van de gedragscode voor alles wat betrekking heeft op de transitactiviteiten van aardgas.

Juli en augustus 2003

Gasstromen door de Interconnector halen een record

Dankzij de grote prijsverschillen tussen de Britse markt en het Europese continent heeft de Interconnector tijdens de zomer op volle kracht gedraaid en massaal Brits aardgas naar het continent gebracht. Meerdere weken lang werd daarbij de maximale capaciteit bereikt. In de omgekeerde richting, van het continent naar het Verenigd Koninkrijk, werd in het eerste trimester van 2004 eveneens de maximale capaciteit gehaald.

De langste reis van de Methania

De Methania heeft tijdens de zomer een LNG-vracht van Qatar naar de Verenigde Staten gebracht en heeft daarbij in bijna 60 dagen 21.000 zeemijlen afgelegd (38.000 km), goed voor de langste reis uit zijn geschiedenis.

September 2003

Distrigas ondersteunt de hub van Zeebrugge

Net zoals in de zomer van 2002 heeft de Interconnector onderbrekingen gekend. Distrigas heeft toen opnieuw de liquiditeit van de hub van Zeebrugge verzekerd door diverse tradingpartners te bevoorraden om hun leveringen op het continent veilig te stellen.

5. Versnelde opening van de aardgasmarkt

In **Europa** voorziet de nieuwe gasrichtlijn van juni 2003 dat de aardgasmarkt ten laatste op 1 juli 2004 opent voor alle niet-huishoudelijke (professionele) klanten en ten laatste op 1 juli 2007 voor alle klanten. De richtlijn eist onder meer ook de juridische splitsing van transport- en verkoopactiviteiten, richt in elke lidstaat een regulator op met goed gedefinieerde bevoegdheden, omschrijft de openbare dienstverplichtingen...

In België heeft het **Vlaamse gewest** al ruimschoots geanticipeerd op de nieuwe gasrichtlijn. In 2003 werden in dat kader al twee belangrijke stappen gezet: sinds 1 januari kan iedereen die meer dan 1 miljoen m³ (of 12GWh) per jaar verbruikt vrij zijn leverancier kiezen. Op 1 juli was het vervolgens de beurt aan alle verbruikers die in Vlaanderen gevestigd zijn, ongeacht hun verbruik.

In het **Waalse gewest** zijn de eindklanten met een jaarlijks verbruik dat hoger ligt dan 1 miljoen m³ per jaar en iedereen die over een warmtekrachtkoppeling van goede kwaliteit beschikt sinds 4 januari 2004 verkiesbaar.

In het **Brussels Hoofdstedelijk gewest** werd het ontwerp van ordonnantie betreffende de organisatie van de regionale aardgasmarkt onderzocht door de Raad van State. Binnenkort komt het ook voor het Brussels Parlement.

6. Onafhankelijke bestuurders

Krachtens artikel 524 van het Wetboek van vennootschappen, werden 5 onafhankelijke bestuurders benoemd tijdens de buitengewone algemene vergadering van 22 januari 2004: Jozef Deman, Philippe Lallemand, Baudouin Michiels, Ludy Modderie en Wilfried Van den Heuvel.

Contactpersonen

Pers:

Thierry Rotsart

- Tel.: +32 (0)2 557 31 56
- Fax: +32 (0)2 502 31 03
- E-mail: thierry.rotsart@distri.be

Investor relations:

Jan Van Brabant

- Tel.: +32 (0)2 518 65 99
- Fax: +32 (0)2 518 62 85
- E-mail: jan.vanbrabant@distri.be

Andere talen

Dit persbericht is ook beschikbaar in het Frans en het Engels en vindt u op de website van DISTRIGAS: www.distrigas.be.

Distrigas NV
Nijverheidsstraat 10
B-1000 Brussel
BTW: BE 476.201.605
Handelsregister Brussel 654 126
Tel.: +32 (0)2 557 31 11
Fax: +32 (0)2 557 31 12